



OFFRE D'EMPLOI COLLECTÉE PAR LA PLATEFORME TERRITORIALE CALAIS

-FICHE DE RENSEIGNEMENTS-

Commercial B2B en alternance H/F

ENTREPRISE

SECTEUR D'ACTIVITÉ : Autres intermédiaires du commerce en produits divers

POSTE

RÉFÉRENCE : CAL- 29067

DATE : 14/03/2022

LIEU DE TRAVAIL : CALAIS

DESRIPTIF : Dans un cadre de travail très agréable, vous intégrez une équipe jeune, au sein d'une entreprise d'import-export, rattaché(e) à la Direction, vous avez pour mission de développer et de fidéliser le portefeuille clients dont vous avez la charge :

- Prospection téléphonique et terrain, développement et fidélisation du portefeuille clients
- Participation à la stratégie commerciale et développement de nouvelles cibles clients
- Après une période de formation, vous serez également amené à développer une nouvelle gamme de produits (issus d'Amérique du Sud)
- Vous parlez espagnol et anglais

CONTRAT DE TRAVAIL

TYPE(S) DE CONTRAT : Alternance (contrat d'apprentissage ou de professionnalisation)

DUREE HEBDO DE TEMPS DE TRAVAIL : Temps plein selon rythme de l'alternance

DATE DE DÉMARRAGE : à partir de juillet 2022

RÉMUNÉRATION : Selon grille de l'alternance (Pourcentage du SMIC) + variable dans le cadre de la réalisation d'objectifs

DÉPLACEMENTS PRÉVUS : Oui, déplacements à prévoir

PROFIL

FORMATION OBTENUE : à partir du BAC+3 en fonction du diplôme préparé

DIPLOME PREPARE : Diplôme et école au choix du candidat : Master 1/2 ou école dans le domaine du commerce (international privilégié)

LANGUES : Espagnol courant et bon niveau d'anglais

PRE-REQUIS : Vous êtes autonome, avez le goût du challenge et surtout le sens du commerce.

MAÎTRISE D'OUTILS : Maitrise du PACK OFFICE

PERMIS DE CONDUIRE : B –indispensable

POUR POSTULER

Envoyer votre CV et votre lettre de motivation à :

Plateforme CALAIS

sophie.seiller@prochemploi.fr